



Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,  
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów

**Miejsce:** siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie  
Prawni

## „Franchising usług bankowych - zagadnienia prawne”

### Prowadzący:

r.pr. Przemysław Cichulski

- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni

### Cel szkolenia

Franchising usług bankowych, wszelkiego rodzaju agencje czy też ajencje, są jednym z bardziej popularnych sposobów na rozbudowę sieci oddziałów bankowych.

Mało kto zdaje sobie jednak sprawę, iż zawieranie umów o franchising usług bankowych może się okazać dla banków ryzykowne i wiązać się z istotnymi roszczeniami finansowymi. Część z banków oferujących franczyzę w ostatnim czasie bądź jest w trakcie procesów sądowych / arbitrażowych, bądź wręcz już je przegrała i to na bardzo poważne kwoty. Agenci kwestionują dopuszczalność zawarcia umowy franczyzowej dotyczącej know-how w świetle przepisów art. 6a-6d Prawa bankowego, ważności postanowień umowy franczyzowej dotyczących know-how oraz to czy w świetle przepisów prawa i postanowień umowy franczyzowej bank przekazał partnerom know-how.

Okazuje się również, iż wobec doświadczeń procesowych, umowa franczyzy nie jest najbardziej odpowiednią formą prawną dla takiej współpracy i dla eliminacji ryzyk ww. roszczeń tytuł prawny współpracy powinien być zmodyfikowany.

Szkolenie przybliży Państwu powyższą tematykę oraz wskaże kierunki zmian, tak aby banków oferujących franczyzę nie obciążały znane już ryzyka. Podczas szkolenia omówimy na przykładzie umowy franczyzy typowe obszary ryzyka, które należy wyeliminować. Poza tym szkolenie będzie kompendium wiedzy co do umowy partnerskiej – jej budowy, klauzul i obszarów kluczowych z punktu widzenia prawa.

## **LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

### **r.pr. Przemysław Cichulski**

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

# Program szkolenia

## I. CHARAKTER PRAWNY KNOW – HOW W UJĘCIU PRZEPISÓW PRAWA

1. Definicje know-how – prawo Unii Europejskiej - Rozporządzenie Komisji (WE) Nr 772/2004 z 7.4.2004 r.
2. Definicje know-how – prawo polskie – ustawy publicznoprawne.
3. Zakres pojęciowy know-how i zakres przedmiotu umowy know-how w obrocie cywilnoprawnym.

## II. CHARAKTER PRAWNY KNOW-HOW W UMOWIE

1. Definicja know-how w Umowie.
2. Przedmiot know-how w Umowie.
3. Zakres i okres upoważnienia do wykorzystywania know-how.
4. Opłata za udzielenie upoważnienia do wykorzystywania know-how.
5. Przekazanie know-how.
6. Charakter prawny know-how w Umowie.
7. Tajemnica przedsiębiorstwa jako przedmiot umowy.
8. Umowa o udostępnienie tajemnicy przedsiębiorstwa jako umowa nienazwana.

## III. CHARAKTER PRAWNY UMOWY

1. Uwagi wstępne.
2. Intencje stron co do przedmiotu Umowy.
3. Umowa agencyjna.
4. Relacja przepisów Umowy do regulacji umowy franchisingowej.
5. Relacja przepisów k.c. dotyczących umowy agencyjnej do przepisów art. 6a-6d Prawa bankowego.

## IV. DOPUSZCZALNOŚĆ UREGULOWANIA KNOW-HOW W UMOWIE

1. Analiza prawna dopuszczalności uzupełnienia umowy agencyjnej o upoważnienie do odpłatnego korzystania z know-how Banku w oparciu o zasadę swobody kontraktowania z art. 353 (1) k.c.

# FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

## Franchising usług bankowych - zagadnienia prawne.

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

**+48 (22) 584 7401**

**Firma:** \_\_\_\_\_

**Adres:** \_\_\_\_\_

**NIP:** \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

### PŁATNOŚĆ:

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

**Data:** .....

**Cena: 990,- zł netto**

**Miejsce: siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesłana na wskazany adres.

### POTWIERDZENIE:

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażamy zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

**Data:** \_\_\_\_\_

**Podpis:** \_\_\_\_\_

**Pieczętka:** \_\_\_\_\_

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw. LBA Adwokaci i Radcowie Prawni zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa